



SKore - The Growth Opportunity Index

Programa para impulsar el crecimiento rentable de ingresos

En qué consiste



- Programa formativo para proporcionar a nuestros socios los conocimientos, metodologías, casos de éxito y mejores prácticas para impulsar el crecimiento en sus compañías
- Utilización del índice SKore para evaluar el recorrido de mejora en la gestión de ingresos
- Realización en colaboración con Simon-Kucher & Partners

A quién va dirigido



- Directivos de nuestras empresas asociadas
- Profesionales con responsabilidad comercial o de marketing

Formato



- 1 SKore: ejercicio on-line para evaluar el nivel de madurez en la gestión de ingresos de cada compañía. (GRATUITO)
- 2 Presentación de los resultados agregados, comparativa con mejores prácticas del mercado y debate acerca de cómo mejorar en el contexto actual (GRATUITO)
- 3 8 sesiones de formación¹ interactivas acerca de las palancas clave para impulsar el crecimiento

Simon-Kucher

SIMON • KUCHER & PARTNERS
Strategy & Marketing Consultants

- Consultora de estrategia líder mundial en el ámbito del pricing, marketing, ventas y digitalización comercial
- Expertos en los sectores de ferretería, bricolaje y construcción

1) Todos los participantes tendrán acceso a los resultados agregados de la asociación y comparativa frente mejores prácticas. Con la inscripción a la formación los asociados tendrá acceso a los resultados individuales de su compañía frente a la asociación y mejores prácticas.