

destaca crece gana

“Nada habría
podido suceder
si alguien
no lo hubiera
imaginado”

Reinhold Messner
Alpinista Italiano

POWERPLUS®
HIGH QUALITY TOOLS



¿Qué es el programa **DISTRIBUIDOR** **PLUS?**

Un proyecto de colaboración entre Varo y tú como detallista o distribuidor de nuestras marcas. Las condiciones en nuestro sector cambian de forma constante. La mayor participación de elementos tecnológicos, usuarios más y mejor informados y modelos de negocio emergentes, cambian las normas del juego.

¿Estás preparado para jugar?

POWERPLUS®
HIGH QUALITY TOOLS

¿Quién puede formar parte del Programa DISTRIBUIDOR PLUS?



Tú puedes formar parte
del equipo de Distribuidores-Plus

Tu empresa es especial en su sector,
en su ámbito geográfico y económico.
Queremos que disponga de herramientas
que le ayuden a diferenciarse.



Tu eres uno de ellos

“Apoyo, promoción y acción
comercial para llevar a tus
clientes una experiencia
única con las marcas
Powerplus y Kreator”

POWERPLUS[®]
HIGH QUALITY TOOLS



Como Distribuidor-Plus,
tendrás acceso a los
siguientes recursos:



QUÉ VALORES APORTAMOS

1

FLEXIBLE SUPER VENTAS RENTABLE

GAMAS ESPECIALES DISTRIBUIDOR-PLUS

Tendrás acceso a una selección de los productos de mayor venta, en diferentes niveles de calidad, con condiciones especiales. Nuestro objetivo es conseguir una mejora de tu rentabilidad en estas gamas, Gama Básica y Gama Plus.

2

VAS A SER DIFERENTE

PROMOCIONES EXCLUSIVAS

Apoyamos las diferentes gamas con promociones exclusivas para tus clientes. Sólo para ti.

3

PREMIA A TUS CLIENTES

VAS A VENDER MÁS

Promociones al cliente final. Con regalos por la compra de nuestros productos. Promociones “cash-back” (le devolvemos una parte de su compra). Lo más importante: nos ocupamos de toda la operativa de las promociones sin trabajo extra para ti ni para tu equipo.

4

VES POR DELANTE DE LA COMPETENCIA

COMPRAS PROGRAMADAS EN ARTÍCULOS EXCLUSIVOS

Sólo para Distribuidores-Plus. De forma anticipada, podrás comprar “sobre plano” y beneficiarte del volumen conjunto del resto de los distribuidores para obtener inmejorables condiciones de compra.

5

SERÁS EL PRIMERO PRIORIDAD

Varo mantiene un fuerte ritmo de introducción de novedades para que sus distribuidores tengan siempre diferentes opciones donde elegir. Ser Distribuidor-Plus te da la ventaja competitiva de tener antes que nadie la mejor opción para introducir novedades. Dicen los de marketing que "lo importante es ser el primero".

6

DE UN 2,50% A UN 5,50% DE RETORNO EN COMPRAS CONDICIONES DIRECTAS EN PLANTILLA

Como Distribuidor-Plus premiamos tu compromiso. Premiamos tu esfuerzo, con condiciones especiales en plantilla. Te devolvemos parte las compras realizadas a Varo. Varo te ayuda a mejorar la rentabilidad de tu negocio.

7

PAGAS SÓLO EL 50% SAT- ASISTENCIA POST-VENTA

Lamentablemente siempre hay cosas que no funcionan correctamente y requieren reparación. Nuestro SAT para clientes Distribuidores-Plus es especial. Más rápido, más técnico, más claro y lo más importante a un coste super-reducido para tu negocio. Pagas sólo el 50% de las operaciones de SAT. Nos ocupamos de todo, para que tú te centres en tus ventas. Dispones de un teléfono de atención para todas tus consultas. Una persona dedicada especialmente a la gestión y resolución de todo tipo de incidencias. Un taller profesional y responsable preparado para dar respuesta a cualquier problema o avería de tipo técnico.





8

TU PONES EL LÍMITE

LOGÍSTICA

Siempre portes pagados. Sin mínimos, sin sorpresas. Prioridad en las entregas. Trazabilidad a través de nuestro servicio de back-office.

9

NUNCA PIERDAS UNA VENTA

NUEVO PORTAL WEB B2B

Vas a comprar mejor y a vender más. El nuevo portal B2B te permite interactuar con Varo y con tus clientes de forma muy eficiente. Puedes cargar tus pedidos, tus devoluciones e informarte en tiempo real de las promociones en marcha en cada momento.

10

WWW.VARO.COM

VARO EN TUS MANOS

Productos, catálogos, despieces, manuales e información logística, todo en un "click".



El Programa Distribuidor Plus te propone dar un paso adelante en tu relación con Varo. Te proponemos colaborar en aspectos estratégicos, con objetivos y metas comunes.

Mantener y defender un negocio en la actualidad es mucho más que organizar capital y recursos. Hoy es necesario organizar una audiencia, una comunidad.

"No existe ningún genio solitario que resuelva todos los problemas y después revele la fórmula mágica. Estudias, debates, compartes ideas y entonces las respuestas empiezan a llegar"

Jeff Bezos.
CEO Amazon



ADAPTACIÓN

Adaptación, resiliencia, resistencia, son conceptos clave en el desarrollo de las estrategias comerciales del futuro. La adaptación a nuevos modelos de negocio y a nuevos perfiles de cliente son factores clave de éxito.

"En medio de la dificultad reside la oportunidad"

Albert Einstein ,
Físico Alemán

VALOR

Añadimos valor, no coste. Tu negocio debe aportar valor a tus clientes. Nos esforzamos por aportar valor mediante propuestas atractivas. Queremos que tu negocio se convierta en la opción favorita de tus clientes.



"El precio es algo obvio. Puede verse desde un kilómetro."

El valor es más sutil. Muchas veces el valor requiere de experiencia para ser percibido.

El precio es el mismo para cualquier persona que compra un producto.

El valor es diferente para cada uno de ellos"

Seth Godin ,
Empresario y autor EEUU

POWERPLUS®
HIGH QUALITY TOOLS

KREATOR



POWERPLUS®
HIGH QUALITY TOOLS

VARO Ibérica Bricolage

Les Corts 26 • Pol. Ind. Les Corts • 08349 Cabrera de Mar (BARCELONA) • Tel. 93 759 77 84

atencionalcliente@varo.com

www.varo.com