



# INNOscape

Proveedor de Servicios  
Recomendado

Data-sharing comercial para fabricantes,  
retailers y distribución especializada

---

Plataforma SaaS para convertir datos del  
retail en decisiones accionables.

[www.innoscape.com](http://www.innoscape.com)



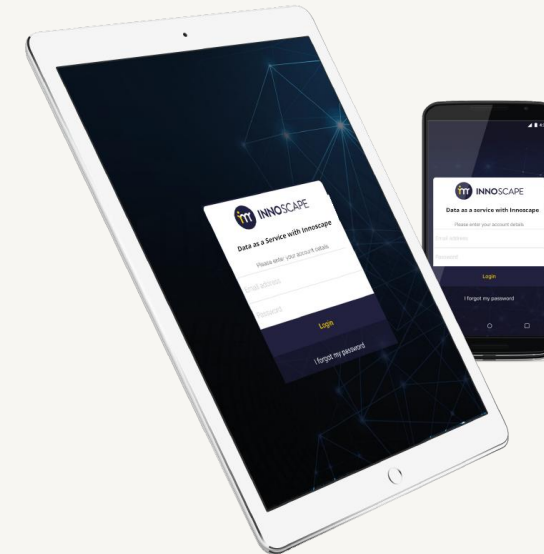
# La plataforma que convierte datos de retail en decisiones comerciales



## Qué es INNOSCAPE

Tecnología Big Data para transformar, compras, marketing y ventas B2B.

- Conecta a fabricantes con datos de retailers y entrega insights homogéneos en tiempo real.
- Ofrece soluciones, alertas por email y síntesis semanales o mensuales para el equipo comercial, KAMs.
- Modelo SaaS, con una pequeña inversión IT, que aporta grandes beneficios desde el 1er día.
- Se implanta en pocas semanas.
- incluye soporte y formación a todo el equipo / usuarios



# Qué aporta a fabricantes, retailers del bricolaje y a las ferreterías



**Colaboración local  
retailer-fabricante**

## Para fabricantes

- Preparar visitas al punto de venta y/o negociaciones con el lenguaje común del retailer.
- Detectar oportunidades en (cifra de ventas) surtido, seguir la ejecución de operaciones comerciales y stocks.
- Actuar rápidamente con datos del punto de venta ante posibles alertas: rupturas, sobre stock...

## Retailers y distribución

- Compartir la información estructurada con proveedores de forma útil y comparable.
- Mejorar la gestión del surtido, con previsiones de cada categoría ante posibles rupturas o sobrestocks
- Alinea decisiones con tu equipo comercial, sobre el punto de venta.

# Un encaje natural con la misión de AFEB

## AFEB hoy

**+160**

empresas líderes

**22**

categorías

**2**

foros anuales

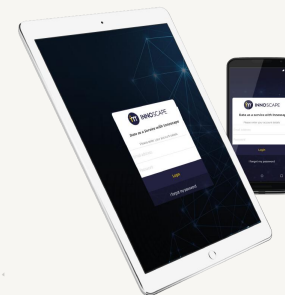
## INNOSCAPE es la solución que necesitas.

- Es una herramienta que permite la colaboración entre retailers-fabricantes basada en indicadores compartidos para la acción comercial.
- Actualmente la utilizan marcas líderes del mercado como: AkzoNobel, Sika, Wolfcraft, Gre, DeWalt, Stanley, Compo y otras.
- En España y Portugal, su implantación se realiza con el partner de confianza Daterium System.



## **Analytics - FieldForce - Alertas - OptiMap**

Una propuesta alineada con el impulso de conocimiento y profesionalización que AFEB promueve en el sector.



**Plataforma SaaS de data-sharing comercial para bricolaje y ferretería.**

### **Contacto INNOSCAPE**

Soporte España y Portugal

Elena Martínez

[elena@dateriumsystem.com](mailto:elena@dateriumsystem.com)

Tel: 616 765 465

Responsable Desarrollo de Negocio B2B

**INNOSCAPE ayuda a fabricantes y distribuidores a convertir los datos comerciales del punto de venta en decisiones para el negocio.**

- La plataforma integra: tus fuentes de datos, estandariza los KPI y los transforma para los KAMs y el equipo comercial.
- El modelo SaaS, te permite reducir inversión, tiempo de implantación y acceso rápido a la disposición de la información.
- Soporte personalizado y formación a todos los usuarios de la plataforma