evening

AI LABS

Convertimos procesos manuales en sistemas que escalan.

Software a medida, cuadros de mando y agentes de IA para empresas industriales y de distribución, integrados con las herramientas que ya utilizan.

SOFTWARE A MEDIDA • CUADROS DE MANDO • AGENTES DE IA • AUTOMATIZACIÓN DE PROCESOS



01
Diagnóstico
Analizamos la operación e identificamos dónde se concentra el trabajo manual.

02
Desarrollo
Un ingeniero de Evening se integra en el equipo durante todo el proyecto.

03
Medición
Cuantificamos las horas recuperadas y su impacto en el negocio.

ÍNDICE

6 soluciones, organizadas por tipo de empresa.

Qué es Evening p. 01 →
Aplicaciones a medida p. 09 →
Metodología p. 10 →
Contacto p. 11 →

	Solución	A Fabricante con canal ferretero	B Fabricante técnico o industrial	C Distribuidor o mayorista	D Red comercial o delegaciones	
01	**Cuadro de mando operativo** Ventas, stock y márgenes en una sola vista, siempre actualizada.	●	○	●	●	p. 03 →
02	**Generador de planogramas** Propuestas de lineal optimizadas en minutos.	●		○		p. 04 →
03	**Base de datos de producto única** Un único dato de producto para todos los canales.	●	○	●		p. 05 →
04	**Fichas técnicas automáticas** Fichas homogéneas para todo el catálogo.	○	●	○		p. 06 →
05	**Asistente técnico sobre la documentación** Respuestas técnicas inmediatas, con la fuente citada.		●	○	○	p. 07 →
06	**Presupuestos automáticos** De la solicitud del cliente a la oferta, en minutos.		●	○	●	p. 08 →

● Encaje prioritario ○ Encaje según el modelo operativo

SOLUCIÓN 01

Cuadro de mando operativo

Ventas, stock y márgenes en una sola vista, siempre actualizada.

1 SITUACIÓN ACTUAL

La información está repartida entre el ERP y hojas de cálculo. Los informes se elaboran a mano y llegan con retraso.

2 SOLUCIÓN

Un cuadro de mando conectado al ERP que se actualiza automáticamente y alerta de cualquier desviación.

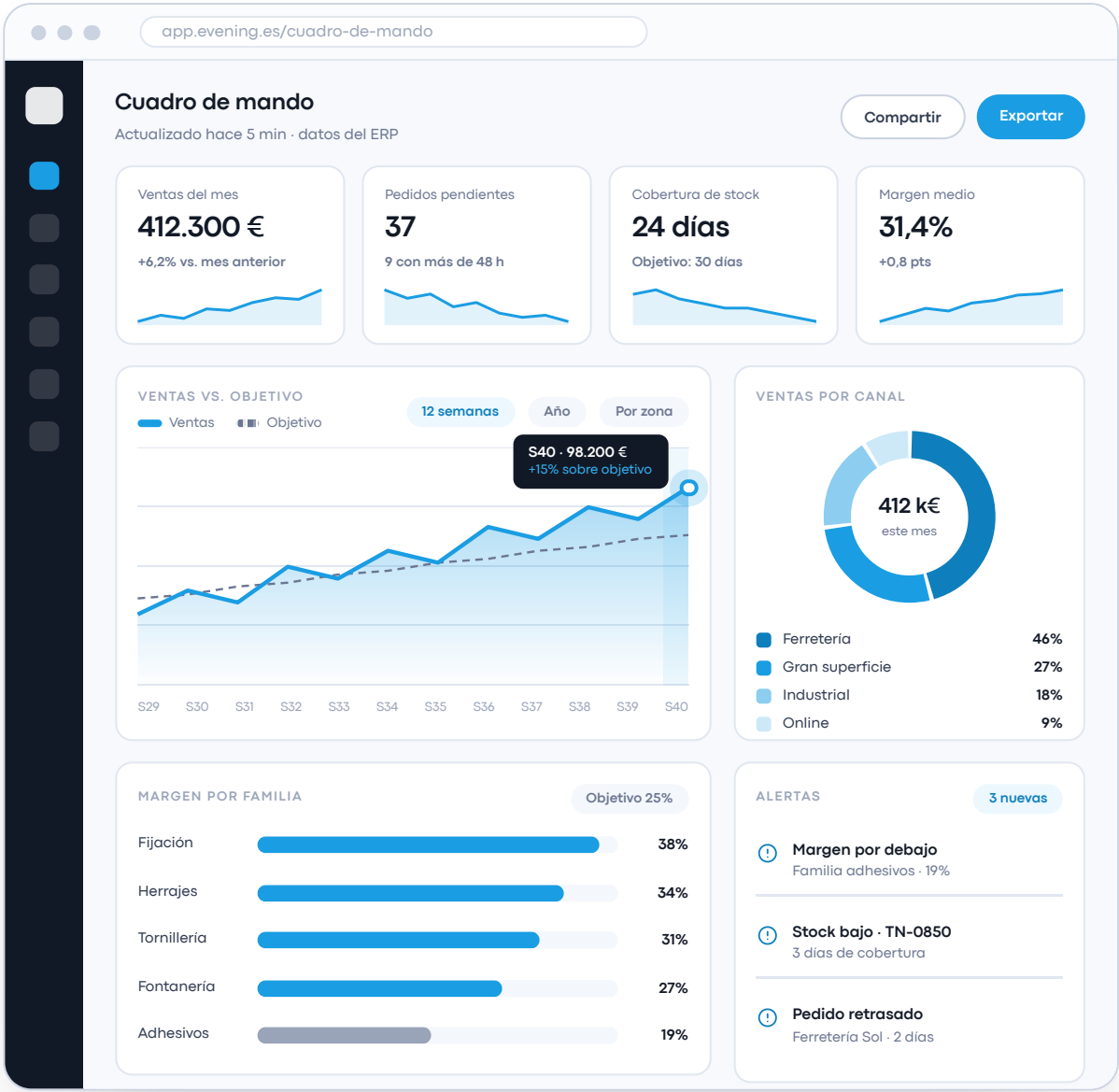
3 RESULTADO

Al día

sin elaborar informes manualmente

PERFIL DE EMPRESA

- Fabricante con canal ferretero
- Distribuidor o mayorista
- Red comercial o delegaciones
- Fabricante técnico o industrial



SOLUCIÓN 02

Generador de planogramas

Propuestas de lineal optimizadas en minutos.

1 SITUACIÓN ACTUAL

Cada lineal se diseña manualmente, punto de venta a punto de venta, y el criterio depende de pocas personas.

2 SOLUCIÓN

A partir del espacio, la gama, el formato y la rotación, el sistema genera una propuesta de lineal optimizada.

3 RESULTADO

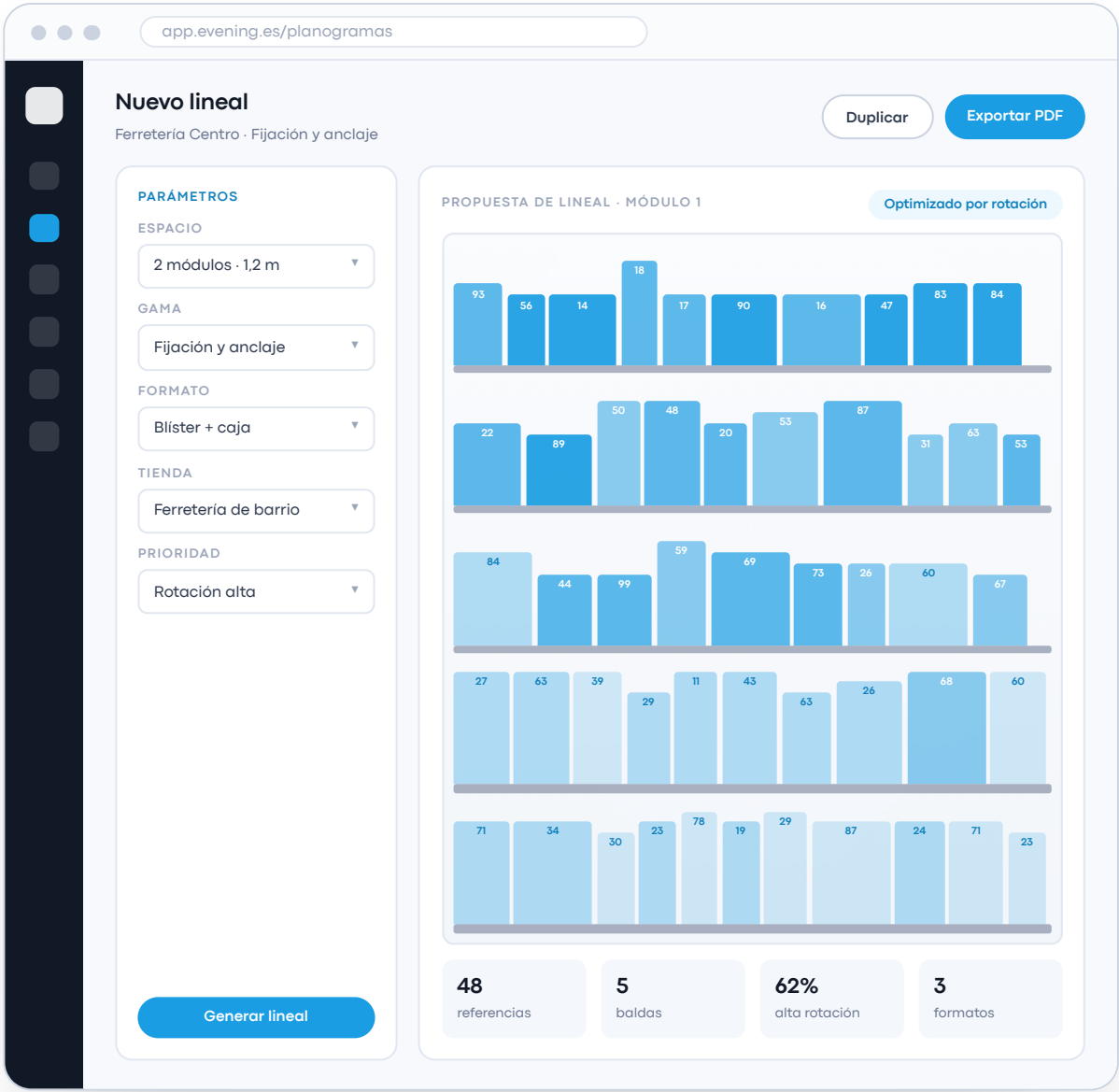
−80%
tiempo de diseño de lineales

+60 h
recuperadas al mes

✓ Resultado medido en un proyecto real

PERFIL DE EMPRESA

Fabricante con canal ferretero | Distribuidor o mayorista



SOLUCIÓN 03

Base de datos de producto única

Un único dato de producto para todos los canales.

1 SITUACIÓN ACTUAL

La información de producto se mantiene por separado en el ERP, la web, el catálogo y las tarifas, con versiones que no coinciden.

2 SOLUCIÓN

Una fuente única que alimenta la web, el catálogo y la red de distribución.

3 RESULTADO

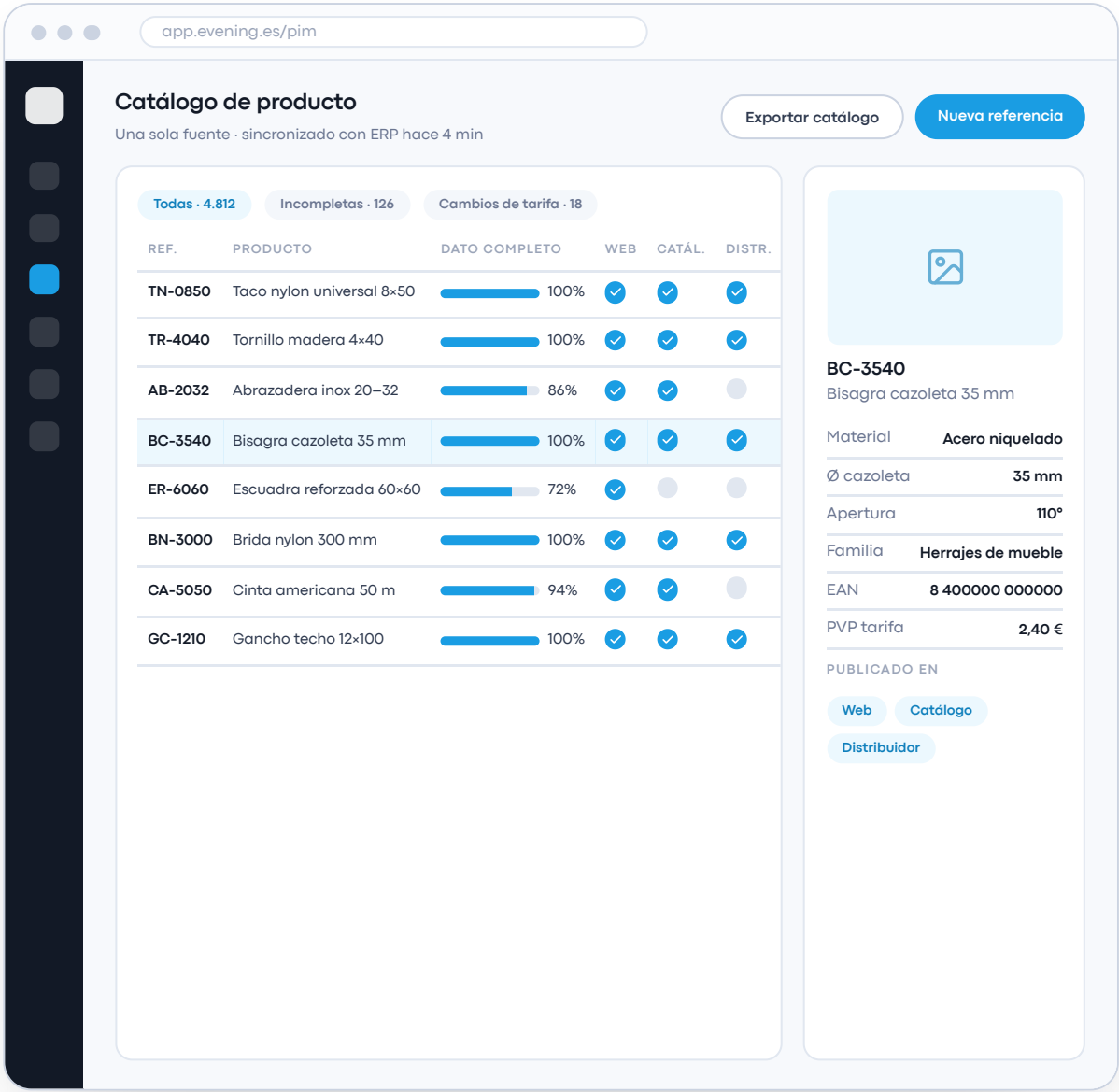
−70%

tiempo de búsqueda de datos y documentación

✓ Resultado medido en un proyecto real

PERFIL DE EMPRESA

Fabricante con canal ferretero · Distribuidor o mayorista · Fabricante técnico o industrial



SOLUCIÓN 04

Fichas técnicas automáticas

Fichas homogéneas para todo el catálogo.

1 SITUACIÓN ACTUAL

Las fichas se redactan manualmente, con formatos distintos, y su actualización no sigue el ritmo del catálogo.

2 SOLUCIÓN

Generación automática de fichas a partir de los datos de producto, con una estructura común.

3 RESULTADO

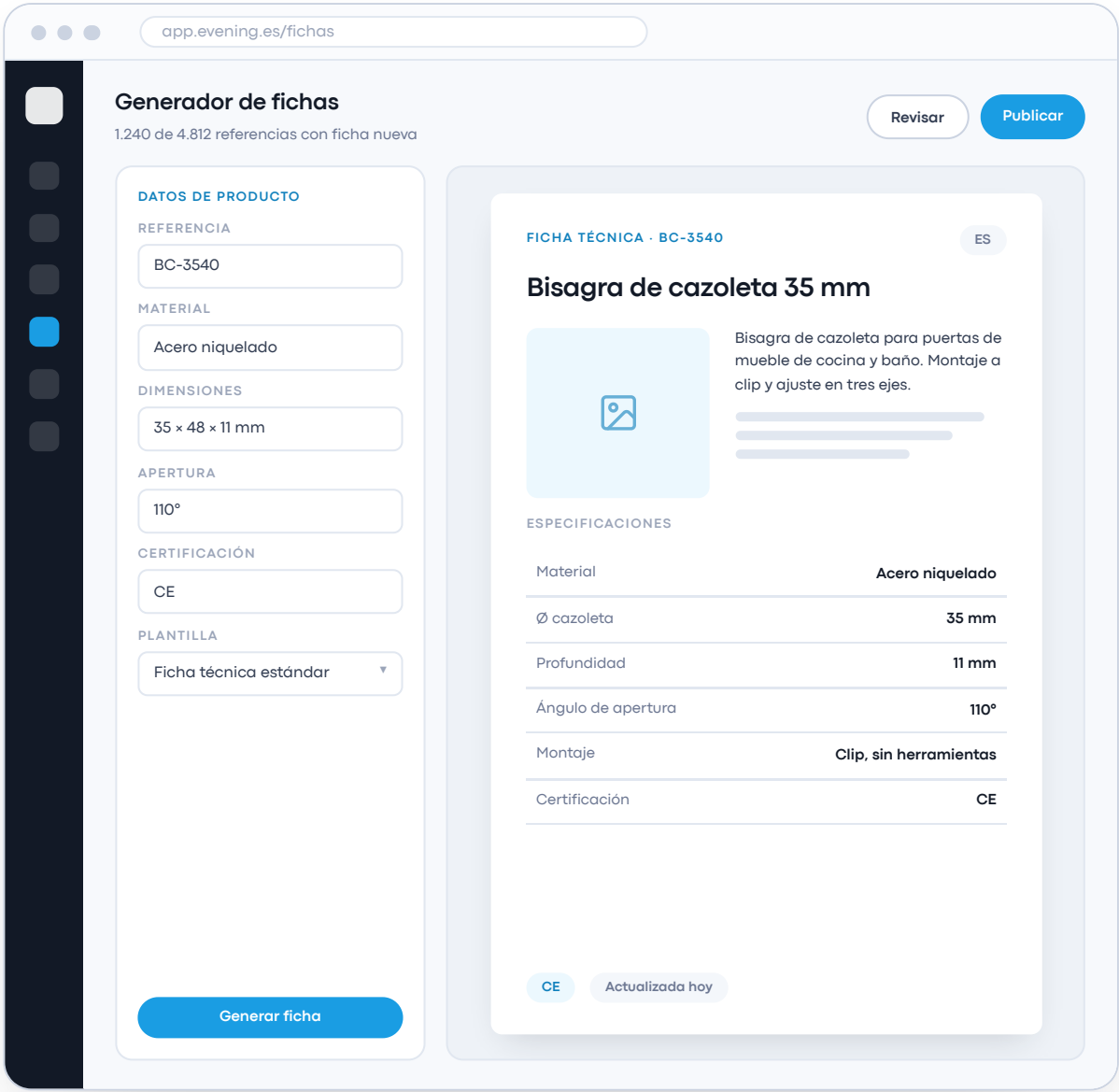
Miles

de fichas generadas en una fracción del tiempo

✓ Resultado medido en un proyecto real

PERFIL DE EMPRESA

- Fabricante técnico o industrial
- Fabricante con canal ferretero
- Distribuidor o mayorista



SOLUCIÓN 05

Asistente técnico sobre la documentación

Respuestas técnicas inmediatas, con la fuente citada.

1 SITUACIÓN ACTUAL

Localizar un dato técnico exige revisar catálogos, tablas y homologaciones, y depende de quién conoce cada documento.

2 SOLUCIÓN

Un asistente que responde sobre toda la documentación técnica e indica la referencia y el documento de origen.

3 RESULTADO

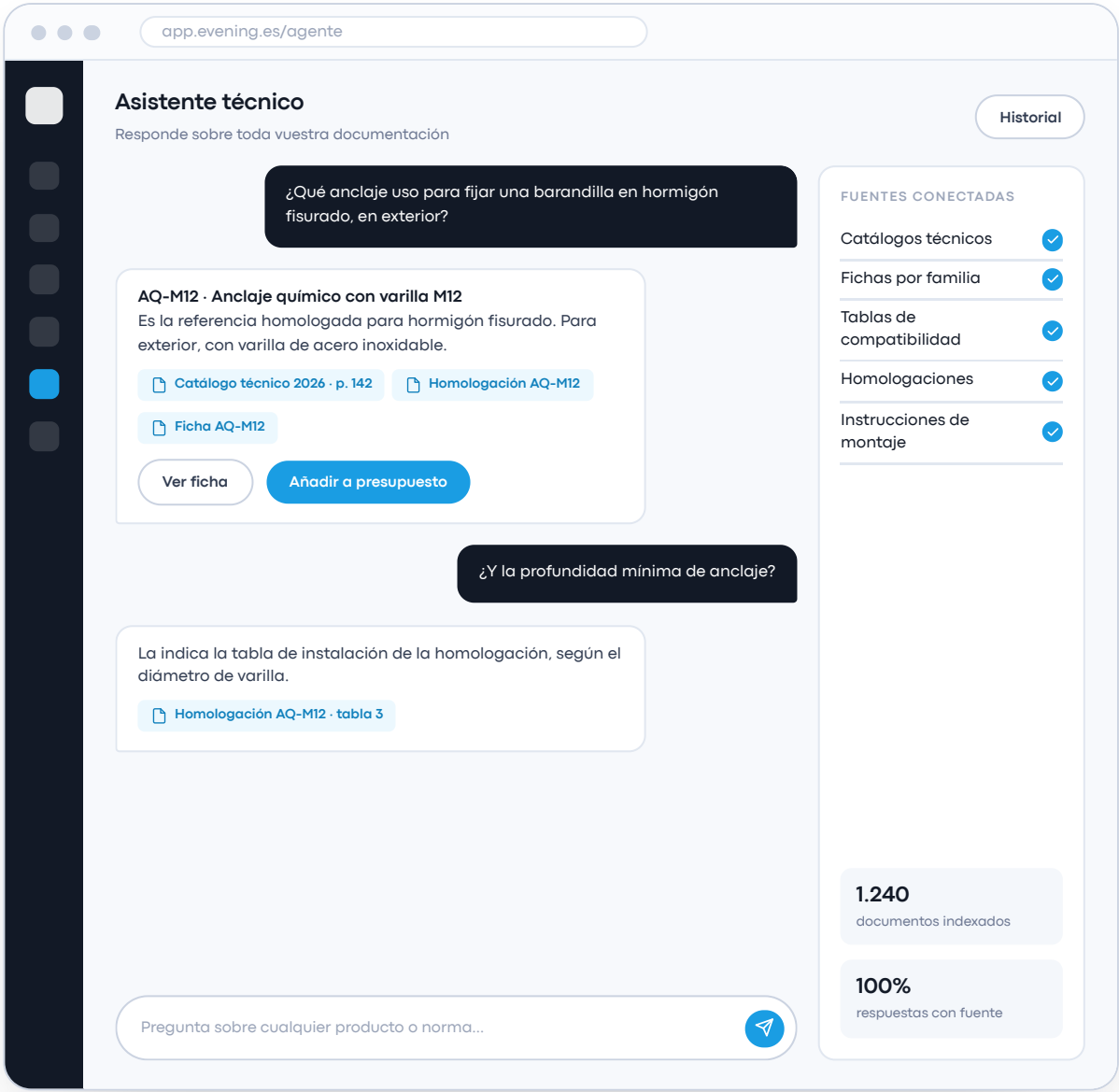
120 h
recuperadas al mes

−80%
tiempo de búsqueda

✓ Resultado medido en un proyecto real

PERFIL DE EMPRESA

- Fabricante técnico o industrial
- Distribuidor o mayorista
- Red comercial o delegaciones



SOLUCIÓN 06

Presupuestos automáticos

De la solicitud del cliente a la oferta, en minutos.

1 SITUACIÓN ACTUAL

Cada oferta se prepara manualmente: selección de referencias, validación de homologaciones y aplicación de condiciones.

2 SOLUCIÓN

Referencias validadas y condiciones comerciales de cada cliente aplicadas automáticamente.

3 RESULTADO

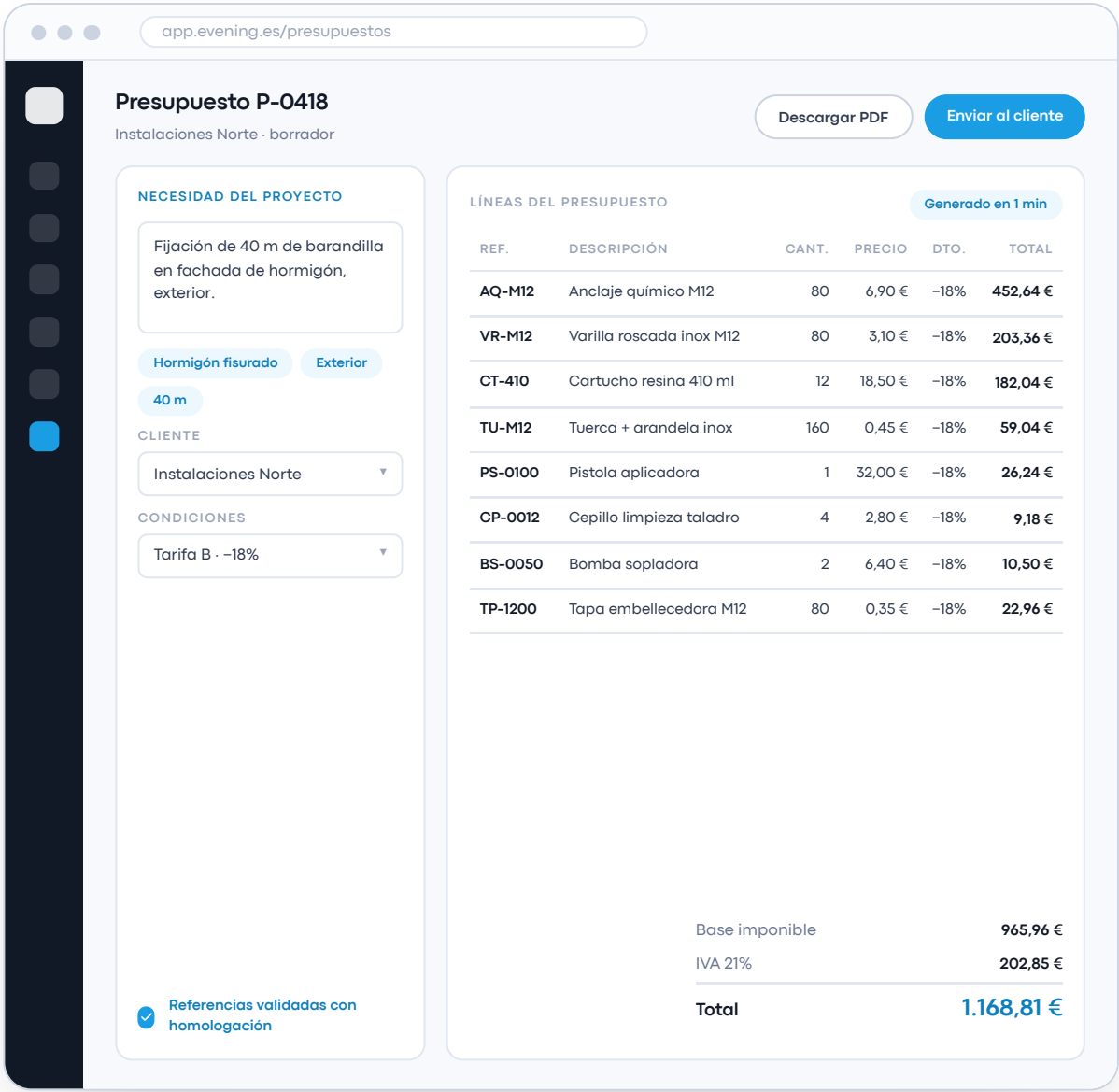
−30 min por presupuesto

15 h al mes por comercial

✓ Resultado medido en un proyecto real

PERFIL DE EMPRESA

- Fabricante técnico o industrial
- Red comercial o delegaciones
- Distribuidor o mayorista



APLICACIONES A MEDIDA

Cualquier aplicación, sobre las herramientas que ya utilizan.

Las seis soluciones son un punto de partida. Diseñamos cualquier aplicación que el equipo necesite, conectada al ERP, el PIM, el CRM y la web, sin sustituir ninguna herramienta.

CÓMO TRABAJAMOS

01 **Nos conectamos, no sustituimos**
Cada aplicación trabaja sobre los sistemas existentes. Sin migraciones.

02 **Un ingeniero dentro del equipo**
Desarrollamos junto a las personas que van a utilizar la herramienta.

03 **Prototipo con datos reales**
Cada aplicación se valida antes de su implantación.



METODOLOGÍA

De la auditoría al impacto medido.

01

Auditoría

Análisis de la operación en las propias instalaciones.

02

Mapa de oportunidades

Priorización según el tiempo recuperable.

03

Prototipo

Validación con datos reales de la empresa.

04

Implantación

Sobre las herramientas existentes, sin migraciones.

05

Informe de impacto

Horas recuperadas y retorno, cuantificados.

Solo iniciamos un proyecto cuando el retorno está justificado.

Si el análisis no lo respalda, lo comunicamos antes de empezar.

PRÓXIMO PASO

Sesión de diagnóstico de 20 minutos.

Una primera conversación para conocer la operación e identificar qué procesos conviene automatizar primero.

Reservar una sesión →

Alejandro Sánchez alejandro@evening.es +34 619 058 860 evening.es

evening × AFEB

